

インタビュー

パナシア 代表取締役 柴山 正支 氏

ネットワークビジネス(NB)主筆企業の報酬計算代行など総合支援サービスを提供するパナシア(本社大阪市、06-6910-0820)は、低価格で本格的なWEB電算システムを提供できるのが特徴で、親身なコンサルティングに定評がある。これまでの導入実績は20社で、約6社が導入待ちの状況だ。そこで同社の柴山正支社長に今後の事業展開とNB業界の現在について話を聞いた。

注目 NB支援企業

現在の「旬」な報酬プランは何か。

柴山 主筆企業から依頼が多いのは、やはり「バイナリー」だ。会員が説明しやすい点が受け入れられている理由だ。愛用者レベルの会員でも容易に説明ができ、分かりやすさを追求している。

現在の導入実績は。

柴山 これまでの導入実績は約20社で、6社がシステム導入待ちの状況だ。今秋をメドに営業強化を図っていく考えで、業容を拡大したい。

当初から、事業所向けに事務用品のインターネット通販事業を行ってお

り、このノウハウをもとに電算システムと会員向けのショッピングサイトとが連動したシステムを構築できる。また、ネットワークビジネスを始めたいという人に低価格でサービスを

低価格の電算システム提供サポート体制も充実



提供することができるの履歴やダウンラインマップも強みだろう。またほとんどのシステムにメンバーページを標準搭載し、携帯にもメンバーページをつけることができる。会員が自分のコミッション履歴や紹介履歴、購入

間約10万円まで可能だ。その他、システム導入

苦しくなるようなサービス

柴山 それは、電算事業だけでなく、主力事業の事務用品の通販が好調だからだ。当社の売り上げの8割は通販事業の売り上げが占めている。その安定した売り上げがあるため、電算事業の価格を抑えることができる。電算システム専門の企業では難しいだろう。

提供は望ましくないと考える。当社に相談に乗ってほしい金額を改めることも可能だ。NB主筆企業と当社は運命共同体だと考えている。顧客第一主義が企業理念であると社員には伝えている。

柴山 大手クレジット会社に勤務経験のある外部スタッフが在るので、クレジットカード導入、概要書面や契約書面づくりなども対応できる。私自身もNB主筆企業の代表やディストビュター

の経験があるため、アドバイスをすることができ

までの計算は無料に対応するなどサポート体制を充実させている。

柴山 もっと多くの会社として後発だが、

貴社は、NB支援

電算料金が安いといわれるが、大手企業の提案している金額は決して高くない。企業として運営していくためには、適切な価格設定が、しかもそれで立ち上げをおさめるのではなく、当社に一度相談してもらいたい。われわれは、NB業界の支援会社として力になれるはずだ。