

# ネットワークビジネス

www.network-b.com

September 2011  
¥600

## 新人さん必携!



### プランには「ストーリー」が 欠かせない

最近では、バイナリーの要望が多い。当社では、報酬プランをクライアントへ提案するとき、そのプラン自体に「ストーリー」を描くことを重視している。例えば、最初のボーナスから最後のボーナスまでを一連の流れとして考え、それぞれが連動していることが大切である。そういったストーリーがあるからこそ、ディストリビューターはビジネスを進めやすくなるのだ。

私は長年、米国のシステム会社の業務に携わっていたが、米国では実績を挙げたものが高額の入収入を得るといふプランが一般的である。それに比べると、いまの日本は「いかに楽しくお金を稼ぐか」という考えが多いように感じてしまう。それが悪いわけではないが、

個人的には「ネットワークビジネスで成功するぞ!」という夢を持っているディストリビューターが好きである。

今後も、バイナリーを採用する企業が増えることは変わらないだろう。ただ、現在は月に数万円の収入を求める会員が多いことから考えると、安定収入につながるユニレベルをベースとしたプランへと回帰していくかもしれない。ユニレベルはレベルの制限があることがデメリットであるが、タイトルを設けてタイトル取得者はより深いレベルまでボーナスを獲得できるなどの改良を加えると、面白いプランになるだろう。

**パナシア**  
柴山正支社長

